

# Durst

> **SIE MÖCHTEN GETRÄNKE ONLINE VERTREIBEN?  
DURST BIETET DIE LÖSUNG.**

# SIE SUCHEN...

## ...eine Online-Lösung für Getränkebestellung und -lieferung

- Durst bietet einen erprobten Webshop sowie eine erprobte App

## ...einen kompetenten Ansprechpartner in Sachen Digitalisierung

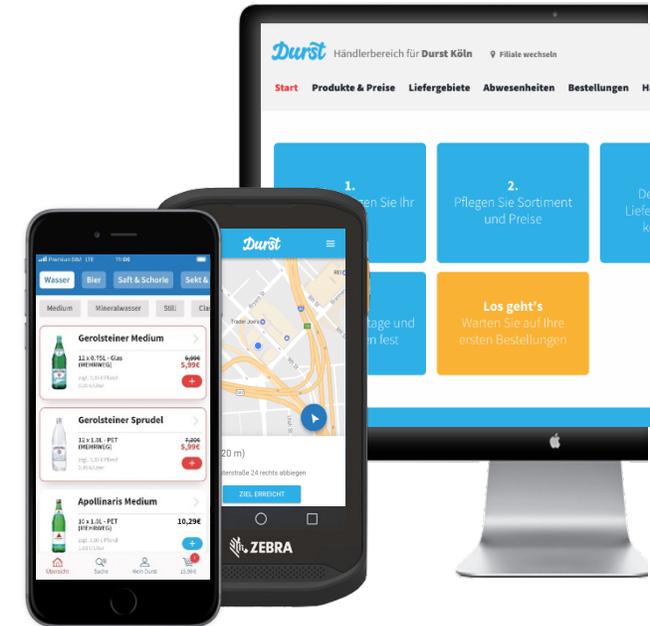
- Durst bündelt Know-how im Bereich E-Commerce

## ...einen unmittelbaren Zugang zu neuen Zielgruppen

- Bei Durst bestellen diese schon heute

## ...einfache, schnelle und unkomplizierte Prozesse

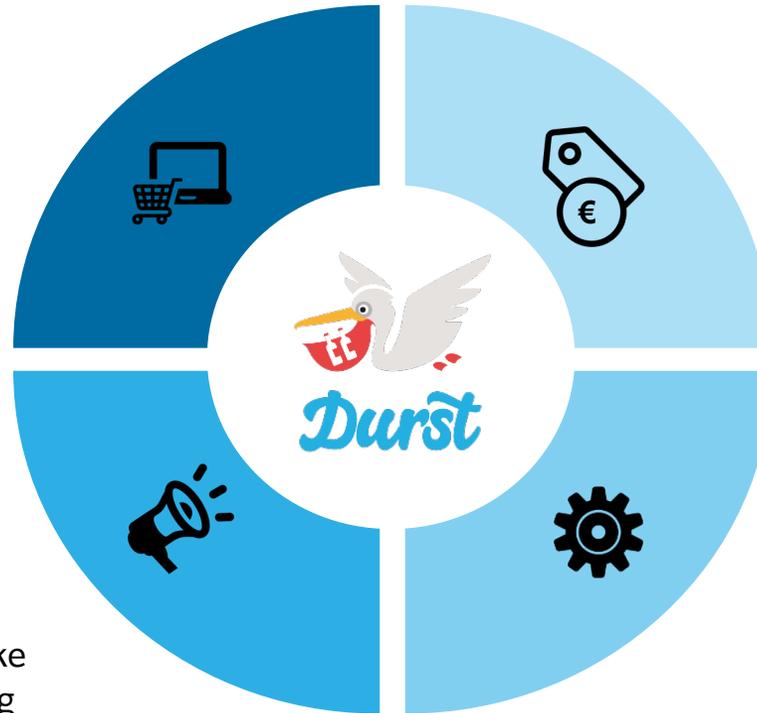
- Durst bietet voll-digitale Prozesse von der Bestellung über Tourenplanung bis zur Abrechnung



# DURST BIETET ALLES AUS EINER HAND

## 1. Digitale Infrastruktur

- Webshop & App zur Bestellung
- Zentrale Bild- & LMIV-Daten
- Digitale Prozesse



## 2. Vermarktungs-konditionen

- Attraktive Vermarktungs-konditionen
- Zentralseitige Industrieverhandlung

## 3. Marke & Marketing

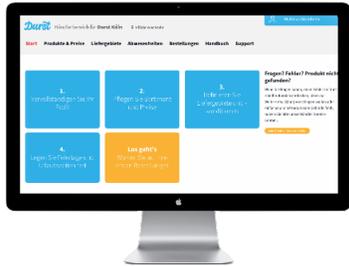
- Nationale, etablierte Marke
- Zentraler Marketingkatalog
- Einfache Buchungs- und Bestellmöglichkeiten

## 4. Sonstige Dienstleistungen

- Händler- und Endkundensupport
- Abrechnungsdienstleistungen
- Bedarfs- und Investitionsgütererwerb

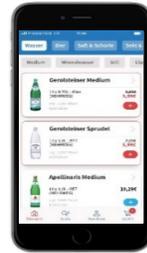
# DURST BIETET: DIGITALE INFRASTRUKTUR

## Sortimentspflege & Tourenanlage durch den Händler



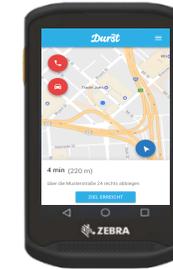
- ✓ Kurzfristiges Onboarding
- ✓ Einfache und einheitliche Sortimentspflege durch zentrale Produktstammdatenbank für Bild- und LMIV-Daten
- ✓ Unkomplizierte Pflege von Basisinformationen für Tourenplanung

## Bestellung durch den Endkunden



- ✓ Unmittelbarer Zugang zu bestehenden und neuen Zielgruppen durch Angebot per App und Webshop
- ✓ Automatische Prüfung der Bestelldaten und -informationen auf Basis der Händlerangaben (u.a. Mindestbestellwert, Ladungs- und Kundenkapazität des Lieferzeitfensters)
- ✓ Automatisierte Bestellannahme & Übermittlung als Tour per Schnittstelle

## Auslieferung durch den Händler



- ✓ Reduktion von Prozesskosten und Fehleranfälligkeit durch Soft- & Hardwaregestützte Auslieferungsprozesse inkl. Fahrer-App
  - ✓ Automatisierte Tourenplanung, -optimierung & -navigation
  - ✓ Digitaler Lieferschein
  - ✓ Möglichkeit zum Scan von Voll- & Leergut sowie Retouren
  - ✓ Automatisierter Rechnungsversand an Endkunden
- ✓ Sichere Zahlungsabwicklung über Payment-Dienstleister von Durst



# DURST BIETET: VERMARKTUNGSKONDITIONEN

Durst ist Partner der REWE-FÜR SIE Getränkevermarktungs- und Einkaufsgesellschaft mbH (GVG)

- ✓ Mandatierung der Online-Umsätze des Händlers durch Durst an GVG
- ✓ GVG verhandelt zentral gegenüber Industrie-Partnern
- ✓ Händler erhält über Durst attraktive Konditionen

Klarer Wettbewerbsvorteil für Händler & seine Endkunden

- ✓ Ermöglichung von wettbewerbsfähigen Verkaufspreisen durch attraktive Vermarktungskonditionen\*
- ✓ Synergien im Einkauf durch zentrale Industrieverhandlung

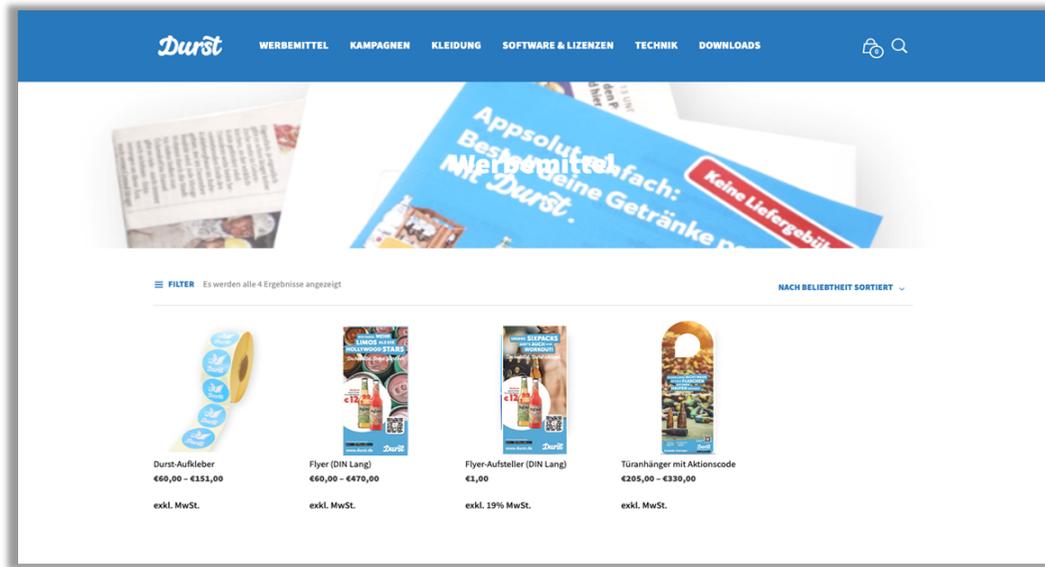


\*Vermarktungskonditionen gültig nur für Endverbraucher (keine Wieder- oder Weiterverkäufer)

# DURST BIETET: MARKETING

Ein Werbekonzept mit Wiedererkennungswert und zielgruppenspezifischer Tonalität

- ✓ Einheitliche und standardisierte Marketingmaßnahmen im Branding von Durst, z.B. Online-Banner, Handzettel, Newsletter, u.v.m.
- ✓ Unkomplizierte Anfrage und Buchung von Marketingmaßnahmen im Online-Händlershop



# DURST BIETET: SONSTIGE DIENSTLEISTUNGEN

- ✓ Abrechnungssupport inkl. Rechnungsversand an Endkunden sowie Bereitstellung von Reports zur Prüfung von Zahlungseingängen
- ✓ Zentrale Bearbeitung von Endkunden- und Händlersupportanliegen
- ✓ Attraktive Konditionen für Bedarfs- und Investitionsgütereinkauf
- ✓ Unterstützung bei Fahrzeugbeschaffung und Personalvermittlung



## Einkauf Technik

- Einkauf von MDE-Geräten & Zubehör



## Einkauf Kleidung

- Einkauf von einheitlicher Durst-Arbeitskleidung



## Fahrzeugbeschaffung

- Einkauf von Lieferfahrzeugen



## Personalvermittlung

- Ausschreibung von Stellenangeboten



## Onboarding

- Einrichtung der Schnittstelle
- Onboarding-support



## Händlersupport

- Produkt und Content
- Zentrale Bearbeitung von Supportanfragen



## Abrechnungssupport

- Belegversand an Endkunden
- Automatisierte Bereitstellung der Endkundenrechnungen als Sammelbeleg



## Endkundensupport

- Zentrale Bearbeitung von Supportanfragen



## ... SIE SETZEN UM: VORAUSSETZUNGEN



### Bestellung

- Same Day und Next Day Delivery
- 15 Euro Mindestbestellwert
- Angebot diverser Zahlarten:  
PayPal, Kreditkarte, SEPA-Lastschrift, Rechnungskauf



### Auslieferung

- Auslieferung Mo. – Sa. 7– 21 Uhr
- Angebot von vordefinierter Anzahl an Lieferzeitfenstern à 60 Min.
- Kostenlose Lieferung inkl. Leergutrücknahme bis an die Wohnungstür
- Einhaltung von Vorgaben zu Pünktlichkeit & Qualität



### Sortiment & Preis

- Angebot eines regionalen und nationalen Sortiments
- Eigenständige Preissetzung
- Attraktive Aktionen



### Marketing

- Ganzheitlicher Auftritt unter der Marke Durst
- Einheitliche Fahrerbekleidung und Fahrzeugbeschriftung
- Schaltung von Werbemaßnahmen

# KOSTEN



## Setup-Gebühr

Technik	pro MDE Gerät*	465 €
Bekleidung	pro Fahrer	individuell
Fahrzeug- beklebung	pro Fahrzeug	individuell
Set Up Gebühr Zahlungs- dienstleister	einmalig	29 €

\*exklusive SIM-Karte



## Lizenz-Gebühren

Grundgebühr (inkl. 40 PLZ)*	pro Monat	3.000 €
Marketing Pauschale	pro Monat	500 €
Transaktions- gebühr	pro Bestell- position	0,15 €
Payment- transaktions- kosten	vom Rechn.- Betrag	ca. 3 %

\* inkl. Begleitung durch Durst beim Onboarding,  
Übernahme von Händler und Endkundensupport



## Optional

Grundgebühr (+ 20 PLZ- Gebiete)	pro Monat je weitere 20 PLZ	500 €
weitere EDI Schnittstelle	pro Schnitt- stelle	1.500 €
Zusätzliche Werbe- maßnahmen	s. Maß- nahmen- katalog	s. Katalog
Zusätzliche Dienst- leistungen	Auf Anfrage	individuell

# ZUSAMMENFASSUNG - DURST IST EINE RUNDE SACHE

## Digitale Infrastruktur

- Webshop & App zur Bestellung
- Zentrale Bild- & LMIV Daten
- Digitale Prozesse

## Sonstige Dienstleistungen

- Abrechnungsdienstleistungen
- Händler- und Endkundensupport
- Bedarfs- und Investitionsgütereinkauf



## Vermarktungskonditionen

- Attraktive Vermarktungskonditionen
- Zentralseitige Industrieverhandlung

## Marketing

- Nationale, etablierte Marke
- Zentraler Marketingkatalog
- Einfache Buchungs- und Bestellmöglichkeiten

# DIE NÄCHSTEN SCHRITTE...

## Absichtserklärung des Händlers

- Übermittlung der Verträge



## Vor Ort Gespräch

- Klärung offener Fragen
- Abstimmung Liefergebiet und Startzeitpunkt



## Unterzeichnung der Verträge

- Lizenz- und Dienstleistungsvertrag mit Durst
- Vertrag mit Payment-Dienstleister



## Onboarding

- Innerhalb eines Monats kurzfristig möglich
- Onboarding Support durch Durst Team

# > *SIE SIND INTERESSIERT?*

Nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Niklas Müller  
Geschäftsführer  
Niklas.Mueller@durst.de  
Tel: 0221 16041 660

Laura Seggedi  
Prokuristin  
Laura.Seggedi@durst.de  
Tel.: 0221 16041 162

Simon Gauß  
Sales  
Simon.Gauss@durst.de  
Tel.: 0157 54491987

**SICHERN SIE SICH  
JETZT IHRE PLZ,  
BEVOR ES JEMAND  
ANDERES TUT!**

